

Les facteurs clés du succès de votre projet

Le cadrage du projet

Quoi, ou, quand, combien, comment, pourquoi ? Méfiez vous du côté cœur, vous achetez un outil de travail avant tout.

Le soutien

La solitude est un des principaux dangers qui guette le repreneur. Le regard, ou la critique d'un tiers sont nécessaire mais l'avis d'un expert est primordial.

Les conseils

Les conseils professionnels avocat, expert-comptable, cabinet d'affaires spécialisé peuvent se révéler de véritables « compagnons de route ». La compétence est une priorité mais la stricte analyse technique d'un dossier doit être dépassée.

Les compétences

Il est un avantage pour le repreneur d'avoir une compétence ou une expérience pour l'hôtellerie de plein air. Le fait d'avoir un tempérament d'entrepreneur est un des facteurs du succès de la reprise.

L'efficacité

La rapidité et la détermination permettront au repreneur de prendre de la vitesse sur les autres candidats à la reprise d'un dossier disputé. Attention de ne pas confondre vitesse et précipitation.

La relation cédant repreneur

Le respect de l'un pour l'autre bonifiera le climat de la reprise. Respect du travail effectué par le repreneur. Respect des risques pris par le cédant.

Savoir se vendre

Auprès du vendeur, des établissements financiers

Vous avez dit originalité

Laisser les à priori de côté dans la recherche et la sélection de la cible. Savoir prendre des initiatives en toutes indépendances des conseils. Etre vigilant quand même, car trop d'originalité peut nuire au projet.

Avoir les moyens de ses ambitions

Sur le plan financier, sur le plan humain, réaliser un plan de développement avec des objectifs accessibles.

Et la chance !

Il faut la provoquer, la saisir lorsqu'elle se présente.